**Техническое задание для интеграции форм сайта univerpl.com.ua в битрикс24**

Правка: поставить на поля с номерами телефонов маску в формате 380991112233.

**Логика:**

После успешного заполнения форм “**Курсы**” и “**Образовательные** **туры**” клиентом:

1. Поиск по номеру ученика контакта (формат должен быть 380991112233);
2. Если контакт ученика не найден, то создается новый и тянется в сделку;
3. Если контакт ученика найден и (id семьи) COMPANY\_ID != ‘’, тянется в сделку в качестве COMPANY\_ID;
4. Опционально, можно по телефону родителя (формат должен быть 380991112233) найти контакт и заполнить
5. В соответствующем направлении сделок (ниже) в битриксе создается сделка.

После успешного заполнения формы “**Вступление**” клиентом (в ней есть номер родителя):

1. Происходит поиск контакта по номеру телефона родителя (формат должен быть 380991112233);
2. Если контакт родителя найден, получаем его COMPANY\_ID (id семьи);
3. Поиск по номеру телефона ученика (формат должен быть 380991112233) существования контакта;
4. Если контакт ученика найден, получаем его (id семьи) COMPANY\_ID != “” и тянем в сделку;
5. Если контакт ученика не найден, то создаем новый контакт и заполняем (id семьи) COMPANY\_ID != ‘’’;
6. Создается сделка и заполняются соответствующие форме поля.

После заполенения одной из 3-х форм на сайте в crm битрикс создается сделка в одном из 3-х направлений:

1. Направление “Вступление” – из формы “Анкета абитуриента";
2. Направление “Курсы” – из формы “Запись на курсы”;
3. Направление “Образовательные туры” – из формы “Зарегистрироваться на тур”;

В зависимости от направления, заполняются соответствующие поля в контакте и сделке.

**Список полей и ключ (webhook) указаны в файле example.php, который отправлен с текущим файлом.**